

就職サポート



カウンセリング

キャリアコンサルタント(国家資格)による就職サポート
職業選択や能力開発に関する相談・助言を行う「キャリアコンサルタント」。本学には、4名のキャリアコンサルタントが在籍しています。キャリアコンサルタントが皆様の就職活動を具体的にサポート。キャリア相談を通じて、自身のキャリア戦略を再考します。

求人への積極的なアプローチをサポート
受講生の皆様の就職をバックアップすべく、ハローワークや人材紹介会社とも連携。今まで経験のない業種・職種への就職も積極的にサポートいたします。

企業説明会

受講生限定 合同企業面接会を開催

プログラム後半では、実際の就職活動をスタート。受講生だけが参加できる「合同企業面接会」では、企業の方とゆっくり・じっくりお話しいただけます。しっかり企業を知ることが長期的に働くための第一歩です。受講生の皆様と企業とのマッチングの機会をご用意いたします。



お子様お預かりサポート

受講生の皆様が集中して授業を受けられるよう、本学図書館にて、お子様が遊べるスペースをご用意しております。お子様がいらっしゃる方の受講も大歓迎です。対象者：一人遊びができるお子様に限ります。

受講方法

対象者

20～40代を中心とした、就職・転職希望者。子育て中のお母様のご参加もお待ちしております。

定員

先着50名

受講料

無料（遠隔授業時等の通信費は自己負担）

受付期間

2021年7月12日(月)～8月4日(水)

申込方法

下記のTEL/FAX/Mailのいずれかに、
①受講される方のお名前 ②ご住所 ③ご連絡先(電話等)をご連絡ください。もしくは、QRコードの申し込みフォームに必要事項をご回答ください。ご連絡いただいた方には、郵送にて「実学Biz Learningキャリアカード」をお送りいたします。

TEL 027-347-3399

FAX 027-347-3389

Mail tuc-rc@uv.tuc.ac.jp

平日:8:30～17:00/土曜:8:30～13:30/日祝日は除く

申込フォーム



お問い合わせ

高崎商科大学・高崎商科大学短期大学部
TUCリカレント実施委員会事務局

〒370-1214
群馬県高崎市根小屋町741

TEL:027-347-3399/FAX:027-347-3389/Mail:tuc-rc@uv.tuc.ac.jp
平日:8:30～17:00/土曜:8:30～13:30/日祝日は除く



もう一度働くために、今のビジネスを身に付けたいあなたへ。
高崎商科大学は、あなたの「働きたい」を応援します。

TUC 実学 Biz Learning

受講料
無料

通信費は
自己負担です。

先着
50名



受講生募集

申込期間 2021年7月12日(月)～8月4日(水)



本プログラムは、文部科学省令和2年度「就職・転職支援のための大学リカレント教育推進事業」の採択を受け、実施いたします。

講座の構成

身に付けたいのは、ビジネスの総合力——「営業力」

もう一度働きたくても、自分の力では不安…。
そう考える方もいらっしゃるのではないのでしょうか。

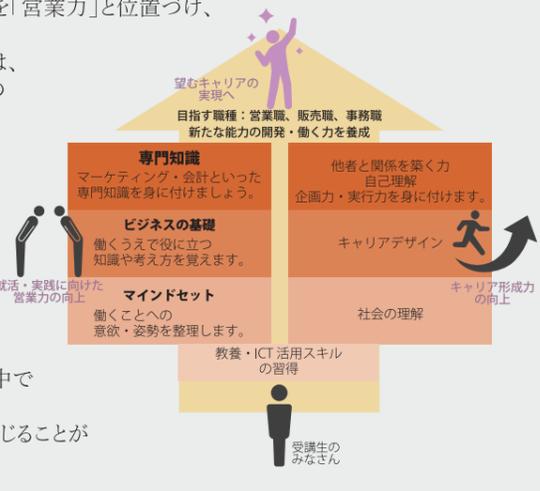
「実学Biz Learning」では、「もう一度働きたい」と考える皆様の意欲を後押しするため、マーケティングや最新のビジネススキルをお伝えいたします。

プログラムの後半では実際の就職活動にチャレンジ。
本学キャリアコンサルタントのアドバイスを基に、皆様が輝ける就職を目指します。

営業——それは、お客様の困りごとを解決するために話を聞いて、困りごとを解決するためのサービスを紹介・提案する仕事。
営業ができる人は、**分かりやすく説明するプレゼン能力・相手を説得する能力・相手から支持される能力・相手の困りごとに関心を持って課題発見能力・相手への提案力・企画力**といった、人のニーズに応える能力を持っています。

このプログラムでは、これらの力を「営業力」と位置づけ、**ビジネスの総合力を養います。**
後半の「**弟子入りLearning**」では、実際のB to B企業の営業マンの仕事に同行。
不安なく仕事に定着するためのポジティブなイメージを得ることを目指します。

転職・再就職を目指す皆様に必要なのは、業務遂行に必要な**スキルを常にアップデートしようとする前向きなマインド**。
先輩社員がどのように仕事をしているか、どのような雰囲気の中で働いているかを知ることで、**仕事へのやりがいや面白さ**を感じることができます。



学修分野

商学／経営学／会計学／キャリア教育／ホスピタリティ

経営・会計・セールス・マーケティング等の理論と実践の経験はもちろん、社会の理解、労働法・働き方改革に関する知識、情報通信技術を身に付けることができます。

目指す業種・職種

業種 製造業／卸売業／小売業／
飲食業・宿泊業を含むサービス業

職種 営業職／販売職／事務職

受講方法

対面での授業開催

皆様と直接お話をする
カウンセリングやワークショップは本学
教室を利用します。



学生気分を感じながら授業に臨んで
ください。

オンライン（遠隔）での授業開催

講義科目は、オンライン（遠隔）を
中心に開講。

お家にいながらも授業を受ける
ことが可能です。
移動時間は0分。
空いた時間は有効的にご利用ください。



受講生同士のネットワーク

この講座に集まった方は皆、就職や転職を目指す仲間。
講義の中では、受講生の皆様のつながりも大切にしたいと考えています。
懇談会や情報交換会を開催いたします。

講師



滝井元視

高崎商科大学短期大学部
准教授
キャリアコンサルタント

主な担当科目

キャリアデザイン
職業適性
キャリアコンサルティング

授業では、「キャリアデザイン」
「社会人基礎力演習」等を担当。

「聞く」と「聴く」の違いなどカウンセリングの
知識を基に、授業を展開。



増渕賢一郎

高崎商科大学短期大学部
特任教授

主な担当科目

営業思考
マーケティング実践

授業では、「マーケティングプロジェクト」
「地域とビジネス」を担当。

マーケットの観点から地域をとらえ、学生
と地域プロモーションなどに取り組む。



美藤信也

高崎商科大学
准教授

主な担当科目
マーケティング基礎



大泉寛

高崎商科大学
特任教授

主な担当科目
会計基礎



豊田正明

高崎商科大学
准教授

主な担当科目
労働法と働き方改革



森川幸紀雄

高崎商科大学短期大学部
准教授

主な担当科目
マナーとホスピタリティ



大泉早智子

高崎商科大学短期大学部
准教授

主な担当科目
クリティカルシンキング



システム・アルファ株式会社

主な担当科目
ビジネスツール

スケジュール

	日時	科目	内容	講師	方法	必修／選択
第1回	8/7(土) 9:00～10:00	オリエンテーション	全体の流れ、目標／遠隔授業の受け方／ キャリアコンサルティングの利用		対面	必修
第1回	8/7(土) 10:30～12:30	キャリアデザイン	社会とのかかわり／ 心を整える(マインドセット)／つながりを作る／ 人生の可視化	滝井元視	対面	必修
第2回	8/21(土) 10:00～11:30 12:30～14:00	キャリアデザインと ビジネススキル	興味・能力・価値観の整理／ グループカウンセリング／弱みの吐き出しと強みへ転換	滝井元視	対面	必修
		キャリアコンサルティング	希望者個別相談		対面	選択
第3回	9/4(土) 10:00～11:30	クリティカルシンキング	創造力の開発／ビジネスに必要な批判的思考／ アクションラーニングによる体験	大泉早智子	対面	必修
第4回	9/10(金) 18:00～19:30	会計基礎	営業・事務職にも必要な財務／実務で活かせる事例	大泉寛	遠隔	必修
第5回	9/11(土) 9:00～12:00	ビジネスツール	最新のビジネスツール解説／活用事例／利用体験	システム・アルファ	対面	必修
第5回	9/11(土) 13:00～17:00	ビジネスソフト	今のビジネスソフト／実務に必要な機能／ クラウドの利用	システム・アルファ	対面	必修
第6回	9/15(水) 18:00～19:30	マーケティング基礎	マーケティングとは／活用事例	美藤信也	遠隔	必修
第7回	9/25(土) 10:00～11:30	職業興味	適職診断／カードソートによる自己理解		対面	必修
第8回	10/2(土) 9:30～12:30	職業適性	キャリア形成意識／就業意欲／自己肯定感／ 知っておきたい職業スキル	滝井元視	対面	必修
第9回	10/9(土) 10:00～11:30	マナーとホスピタリティ	サービス業で通じる上級マナー／ 飲食・宿泊サービス業に必要なスキル	森川幸紀雄	対面	必修
第9回	10/9(土) 13:00～14:30	職業選択方法	ハローワーク・ジョブカフェぐんま等の利用方法／ 企業との出会いのきっかけとポイント(ナビサイト等の利用)		対面	必修
第10回	10/13(水) 18:00～19:30	営業思考	営業の思考とスキル	増渕賢一郎	遠隔	必修
		キャリアコンサルティング	希望者個別相談		対面	選択
第11回	10/20(水) 18:00～19:30	マーケティング実践	営業力による業界・企業研究	増渕賢一郎	遠隔	必修
第12回	10/26(火) 18:00～19:30	営業実務	インターンシップのねらい	滝井元視	遠隔	必修
		キャリアコンサルティング	希望者個別相談		対面	選択
第13回	10月中旬 ～11月上旬	弟子入りLearning (インターンシップ)	営業職同行型インターンシップ		対面	必修
第14回	11/6(土) 10:00～12:00 13:00～15:00	インターンシップ リフレクション	インターンシップ習得内容の共有／ 営業実務者の成功体験講演		対面	必修
		キャリアコンサルティング	インターンシップ後の振り返り／希望者個別相談		対面	選択
第15回	11/13(土) 10:00～12:00 13:00～17:00	応募書類と面接1	自己PRの作成と面接	滝井元視	対面	必修
第16回	11/20(土) 10:00～12:30	応募書類と面接2	自己PRの作成と面接	滝井元視	対面	選択
		キャリアコンサルティング	希望者個別相談		対面	選択
第17回	11月下旬	合同企業面接会1	実学Biz Learning受講生限定合同企業面接会		対面	選択必修
第18回	12月上旬	合同企業面接会2	実学Biz Learning受講生限定合同企業面接会		対面	選択必修
		キャリアコンサルティング	希望者個別相談		対面	選択
第19回	12/22(水) 18:00～19:30	労働法と働き方改革	職業選択の基礎知識／労働条件／多様な働き方	豊田正明	遠隔	必修
第20回	12/25(土) 10:00～11:30	就職活動の振り返り	成功体験・失敗体験の共有／今後の目標について／ 活動報告	滝井元視	対面	必修
第21回	3月	情報交換会	修了式／受講者同士のネットワークづくり		対面	

※新型コロナウイルスの感染状況、その他諸事情により、日程及び方法が変更になる場合があります。